



ETTI + PARTNER

Training Beratung Coaching

Ihr starker Auftritt

Wie Sie sich und Ihr Thema souverän präsentieren

Zielgruppe

Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen, die häufig das Unternehmen nach außen (und innen) vertreten – z. B. bei Produkt-Präsentationen, Vorträgen, auf Messen und Kongressen oder in Verhandlungen.

Methoden

- Trainer-Input
- Interaktives Lehrgespräch
- Gruppenarbeiten
- Simulationen – auch mit Video-Einsatz

Besonderheiten

Für dieses Training ist es sinnvoll, dass die Teilnehmer eigene Situationen/Fälle/Präsentationen einbringen.

Auch ein **Einzelcoaching** kann sinnvoll sein – hier können wir intensiv an Ihrem individuellen Bedarf arbeiten.

Rahmen

Dauer des Trainings, Anzahl der Teilnehmer, mögliche Vorarbeiten und weitere Details passen wir Ihren individuellen Vorstellungen an.

Sprechen Sie uns an, gern erstellen wir Ihnen ein passgenaues Angebot.

Ihr Produkt und Ihre Person präsentieren – Ihr Erfolg hängt dabei maßgeblich von Ihrem Auftreten ab. Und nicht zuletzt repräsentieren Sie mit Ihrer Selbstdarstellung auch Ihr Unternehmen.

Wissen Sie immer, welchen Eindruck Sie bei anderen hinterlassen?

Überzeugungskraft und Glaubwürdigkeit vermitteln Sie nicht nur dadurch, was Sie sagen. Auch nonverbale Signale üben einen starken Einfluss darauf aus.

Ihr Thema wollen Sie auch rhetorisch gut anbringen – wer gekonnt und schlagfertig auf Kritik und Nachfragen reagiert, wirkt kompetent.

Lernen Sie, wie Sie auf andere wirken und wie Sie an Ihrer Selbstdarstellung und der Darstellung Ihrer Themen feilen können.

Erreichen Sie eine souveräne Ausstrahlung, Sicherheit und Überzeugungskraft in vielfältigen Situationen.

Themenspektrum

Nonverbale Signale

- Wie stark ist die Macht des ersten Eindrucks?
- Was sagen Haltung und Mimik aus?
- Wie können wir daran arbeiten?
- Wie können wir mit Stimme und Sprechweise punkten?
- Kleider machen Leute – gilt das noch?

Verbale Sicherheit

- Welche Techniken durchsetzungsstarker Kommunikation können wir einsetzen?
- Wie bauen wir Argumentationen auf und bringen Themen auf den Punkt?
- Wie können wir selbstbewusst und wertschätzend auf Nachfragen und Kritik reagieren?